

Area Sales Manager DACH (m/w/d)

Diagnostik | MedTech | Bluthochdruck-Innovation

aTENSION.life ist ein innovatives Life-Science-Unternehmen mit Sitz in Wien. Unsere Vision: Millionen Bluthochdruckpatienten weltweit eine präzise, frühzeitige Diagnose und damit eine gezieltere Therapie ermöglichen. Mit **ALDO+**, unserer CE-IVD-zertifizierten Testkit-Plattform, ermöglichen wir die einfache und zuverlässige Analyse des Renin-Angiotensin-Aldosteron-Systems (RAAS) – direkt aus einer Blutprobe. Mittels modernster Massenspektrometrie-Technologie identifiziert **ALDO+** die Ursachen unkontrollierter Hypertonie frühzeitig und schafft so die Basis für eine gezielte Behandlung und bessere Lebensqualität.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine(n) **Area Sales Manager:in für die DACH Region**. In dieser Schlüsselrolle bringst du unsere innovative Diagnostikplattform in die klinische Praxis – bei Ärzt:innen, Spezialambulanzen und Laboren. Du bist verantwortlich für den systematischen Auf- und Ausbau unseres Netzwerks in der DACH-Region und trägst aktiv zur Etablierung eines neuen Diagnosestandards bei.

Deine Aufgaben

- Verantwortung für **Marktaufbau und Vertrieb** der **ALDO+** Plattform in der DACH-Region
- Aufbau, Ansprache und Betreuung eines strategischen **Netzwerks von Laboren, Ärzten, Spezialambulanzen und klinischen Partnern**
- Identifikation und Umsetzung von **Markteintritts- und Expansionsstrategien**
- Entwicklung und Umsetzung von **Schulungs- und Supportmaßnahmen** für medizinisches Fachpersonal
- Aufbau und Betreuung von regionalen Key Opinion Leadern (KOL)
- Teilnahme an Fachkongressen, Symposien und Netzwerkveranstaltungen in der Region

Das bringst du mit:

- **Mindestens 3 Jahre Erfahrung** im Vertrieb, idealerweise B2B im Bereich Diagnostik , MedTech oder Labor-/Klinikumfeld
- Vertriebserfahrung mit ärztlichen Zielgruppen und Laboren
- Medizinproduktberater gem. §79 MPG von Vorteil
- Nachweislicher Track-Record im Aufbau von Vertriebsnetzwerken in der DACH-Region
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Eigenverantwortliches Arbeiten, unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft in der DACH-Region

Das bieten wir:

- Eine **innovative Diagnostikplattform**, die medizinische Versorgung nachhaltig verändert

aTENSION.life

Precision in Hypertension

Brehmstrasse 14a, 1110 Vienna, Austria

www.aTENSION.life

- Interdisziplinäre Zusammenarbeit (Biotech, IT, Medizin, Business)
- Startup-Mentalität mit fundierter wissenschaftlicher Basis
- Unternehmerische Verantwortung in einem wachstumsstarken Markt
- Flache Hierarchien, Mitgestaltungsmöglichkeiten, Karrierechancen
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung + Erfolgsbeteiligung von mind. EUR 60.000. Das tatsächliche Gehalt richtet sich nach der konkreten Qualifikation und Erfahrung

Warum du Teil unseres Teams werden solltest:

- **Sinnstiftende Arbeit:** Deine Arbeit hilft, Leben zu verbessern – durch personalisierte Medizin, die wirklich wirkt.
- **Innovation & Impact:** Wir bringen Forschung direkt in die Praxis. Du arbeitest an einem Produkt mit echtem medizinischem Nutzen.
- **Skalierbares Wachstum:** Als agiles, internationales Team in der Wachstumsphase bieten wir dir Entwicklungsmöglichkeiten, Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum.
- **Starkes Team:** Unsere Führung vereint wissenschaftliche Exzellenz und unternehmerische Erfahrung. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft der Hypertonieversorgung.

Bewirb dich jetzt und hilf uns, Präzisionsdiagnostik neu zu denken.

Sende Deine Bewerbungsunterlagen an Katharina Wieser, CBO – katharina.wieser@atension.life
Weitere Informationen: www.atension.life